

全4回シリーズで開催します。

平成29年度

伴走型小規模事業者支援推進事業

低予算ですぐ実践！

成果を上げるための「IoT実践経営塾」

今回のセミナーでは、起業者・経営者の皆様の事業に役立つIoTサービスをテーマに、利益に繋がる形で取り込むために、顧客視点で実践する方法を修得していただきます。一番大切な「事業に役立つ」ことが今回のテーマですので、IT機器が苦手な方でも取り組んでいただける内容となっています。

以下のような経験がある経営者、新商品・新サービスの担当者、開発担当者の方は、必見です！

- ・色々と試したけれど、結局効果が上がっていない。
- ・ツールの使い方だけでは、成果につなげる方法がわからない。
- ・サービスが多くて、どれをやればいいのかわからない。
- ・ITは苦手。周りに任せる人もいない。
- ・高いサービスはもうコリゴリ。無料のサービスにも限界が。。

場 所 かさおか創業サロン（笠岡市笠岡2388 シーサイドモール内）

定 員 20名 **参加費** 無 料

申込方法 下記申込書にご記入の上、FAXにてお申込み下さい。

研修スケジュール

【第1回】平成30年1月27日(土) 10:00～17:00

経営ビジョン・起業ビジョンを明確にしよう！

- ターゲットの絞り方、ペルソナ手法の概要
- 事業ビジョンを顧客目線(ペルソナ手法)で作ります。

【第2回】平成30年2月3日(土) 10:00～17:00

事業の強み・弱みへの対応！

- お客様の本質的要求、ブランドづくりの概要
- ビジネスの強み、弱みを描き出し、ブランドづくりについて考える。

【第3回】平成30年2月17日(土) 10:00～17:00

サービス・商品を魅力的に紹介しよう！

- 魅力的な情報発信を理解し、発信する魅力的な自社情報を作ります。

【第4回】平成30年2月24日(土) 10:00～17:00

効果的なIoTを使って、利益を伸ばす経営へ！

- IoTサービスのメリット、デメリット
- 集客の仕組みを低予算、早期で実現できる環境づくりを考える。



～講師プロフィール～

(株)アイ・エス・ティ
代表取締役

吉井 誠 氏

顧客視点アドバイザー・経営コンサルタント。人間工学(ペルソナ手法)を用いたマーケティング専門家。ベンチャー・中小企業の販売支援から大企業の戦略立案まで、成果多数。

情報工学・人間工学・デザイン工学等で、岡山県立大学講師。愛媛大学大学院講師、この秋は芝浦工業大学大学院でも講義を行った。

IoT実践経営塾 申込書 笠岡商工会議所・(公社)井笠法人会 行

FAX:0865-62-3730 (切り取らずにA4サイズそのまま送信して下さい。)

(会社名)	参加できる講座日を○で囲んで下さい。 (この講座は、全4回のコースです。)	
(所在地)	(参加者名)	第1回・第2回・第3回・第4回
(TEL)	(参加者名)	第1回・第2回・第3回・第4回
(FAX)	(参加者名)	第1回・第2回・第3回・第4回

ご記入頂いた情報は当該セミナーに関する連絡・記録のために使用致します。また各種情報提供のために使用場合があります。